

# Корпоративный магазин: мотивация, которую выбирают

Превратите свою систему поощрений в мощный инструмент вовлеченности и лояльности ваших сотрудников.



# Почему обычные бонусы не работают?

## Мерч не ценят

Типичные сувениры часто пылятся на полках, не вызывая истинного восторга и чувства признательности.

## Начисления по KPI не понятны

Сложные системы начисления баллов остаются непрозрачными, снижая мотивацию к достижению целей.

## Нет выбора

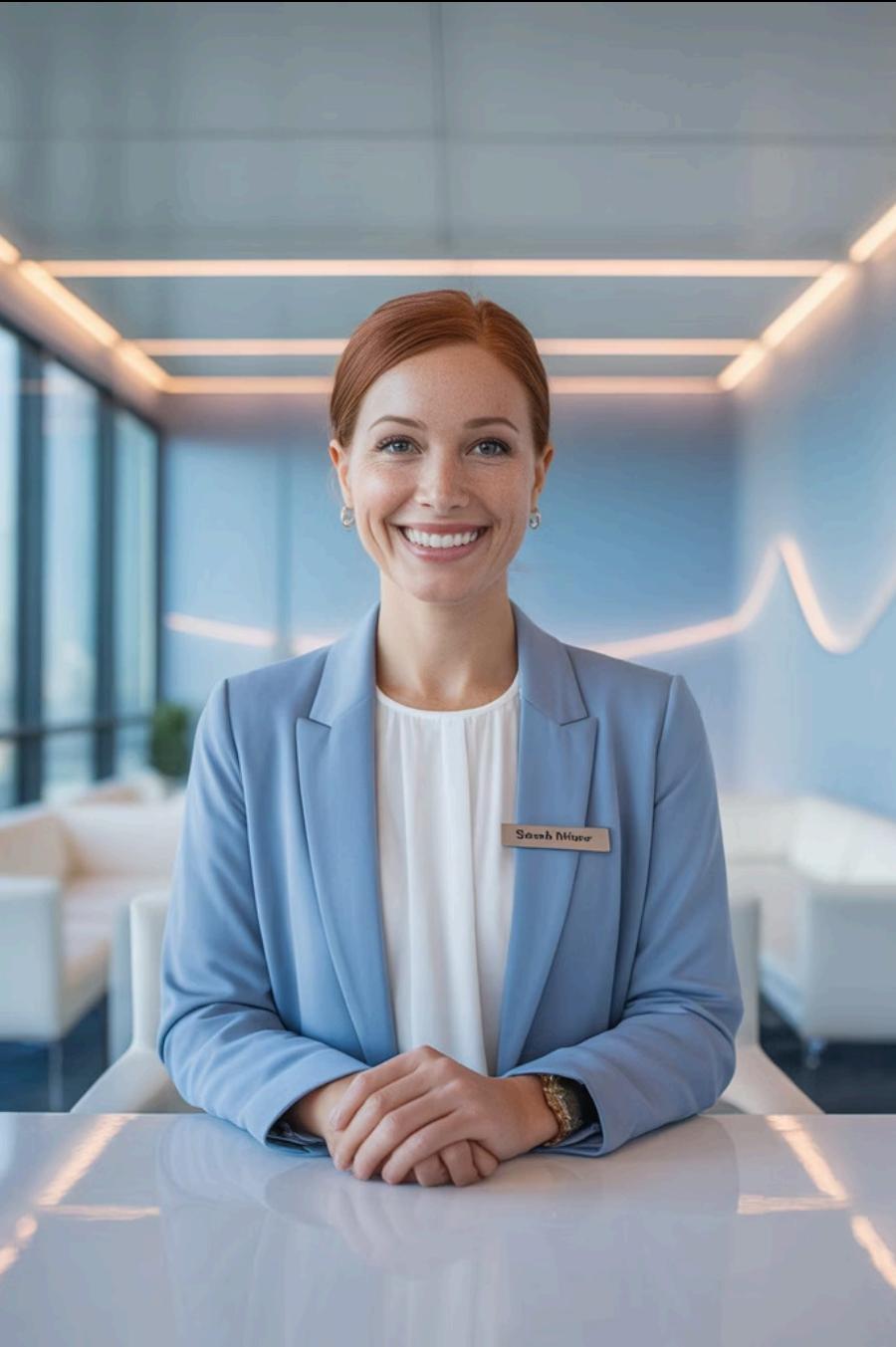
Сотрудники получают то, что им дают, а не то, что им действительно нужно или хочется.

## HR тратит время

Администрирование бонусов отнимает драгоценное время, которое можно потратить на стратегические задачи.

## Низкая вовлеченность в цели компании

Отсутствие персонализированного подхода приводит к апатии и снижению интереса к корпоративным программам а иногда к выгоранию.



# Сосредоточьтесь на стратегии

Мы берем на себя все административные задачи, позволяя вам сконцентрироваться на стратегическом развитии вашей компании. Ваш "Отдел заботы" будет действовать **эффективно и просто**:

- **Гибкие правила начисления баллов**

Учет KPI, стажа, проектов, целей.

- **Опросы, голосования сотрудников**

Выявление предпочтений, ценных наград.

- **Корректировка правил программы**

Максимальная эффективность, мотивация сотрудников.

- **Индивидуальные подарки специалистам**

Уникальные награды за выдающиеся результаты.

- **Техническая поддержка 24/7**

Бесперебойная работа корпоративного магазина.

- **Актуальный каталог подарков**

Новейшие гаджеты, мерч, сертификаты, услуги.

- **Быстрые отчеты, аналитика**

Оптимизация программ, оценка ROI.

- **Запуск акций, стимуляция**

Командная работа, инновации, повышение духа.

- **Управление бюджетом**

Контроль расходов, эффективное распределение.

Наш аккаунт-менеджер будет регулярно связываться с вами, чтобы уточнять правильность вектора движения и своевременно реагировать на любые изменения в вашей стратегии. С нашей помощью достижение ваших целей станет не только возможным, но и неизбежным.

# Магазин внутри компании

Представьте систему, где каждый KPI превращается в реальную ценность



**KPI**

Выполнение задач и достижение целей

**Баллы**

Начисление баллов за заслуги



**Магазин**

Выбор желанного подарка

**Подарок**

Получение выбранного вознаграждения

Работает как OZON, только внутри вашей компании.

# Как работает корпоративный магазин?



## События и критерии

Выполнение KPI, обучение, стаж работы, день рождения или личные достижения.



## Авто-начисление баллов

Автоматическое начисление баллов на основе заданных критериев.



## Кошельки Благодарности и Достижений(расходов)

Баллы поступают на кошелёк достижений (сотрудник тратит на себя) и благодарность (сотрудник дарит коллегам на своё усмотрение).



## Выбор награды

Сотрудники выбирают подарки и привилегии в каталоге магазина.



## Оплата баллами

Баллы списываются в обмен на выбранные подарки или события.

# Что видит и делает HR



- Настраивает правила начисления баллов
- Контролирует бюджеты и расходы
- Анализирует данные по вовлечённости
- Собирает обратную связь от сотрудников
- Готовит отчёты для руководства

Раньше HR тратил часы на ручную обработку данных, теперь все процессы автоматизированы, освобождая время для стратегических задач. **Настройка занимает считанные минуты**, а система сама следит за выполнением правил

# Как это выглядит для сотрудника



## Выполняет задачи

Сотрудник демонстрирует высокую эффективность в работе.



## Получает баллы

За свои достижения он получает виртуальные баллы.



## Благодарит и получает благодарности

Активно участвует в системе взаимного признания.



## Заходит в магазин

Накапливает баллы и видит благодарности коллег.



## Выбирает то, что нравится

Выбирает из широкого ассортимента подарков на свой вкус.



## Получает подарок → радуется

Наслаждается выбранным вознаграждением и ощущает признание.





# Что можно выбрать в каталоге?

Вы сами выбираете что будет размещено в магазине из ассортимента в 60.000+ товаров, они могут быть брендированы. А если захотите, то и космос с Илоном Маском отправим!



Товары с b2b  
маркетплейса  
БелОптовик



Корпоративный мерч



Фитнес, спа сертификаты



Отдых для семьи и  
родственников



Билеты на мероприятия



Чек-ап организма



Мега интересные  
знакомства



Образование



Психотерапия



День удалёнки



Дополнительный  
выходной



Обновление рабочего  
места

# Пример - системы мотивации сотрудников: распределение бюджета и критерии начисления баллов

Основной принцип: **1000 бел. руб. = 10 000 «монеток»** (1 бел. руб. = 10 монеток). Ежемесячный бюджет компании конвертируется в баллы, которые вы зарабатываете своими достижениями.



Отдел Продаж (Бюджет: 300 бел. руб. = 3000 монеток)

- 🎯 Выполнение плана: **500**
- 👥 Увеличение клиентской базы: **300**
- 💻 Ведение CRM: **100**



Маркетинг (Бюджет: 200 бел. руб. = 2000 монеток)

- 📈 План по лидам: **1000**
- 💡 Новый креатив: **500**
- 📰 Публикация в СМИ: **500**



HR (Бюджет: 250 бел. руб. = 2500 монеток)

- 👉 Выполнение плана найма: **1000**
- ❤️ Отсутствие жалоб: **1000**
- 📝 Публикация в HR-СМИ: **500**



Цех (Бюджет: 250 бел. руб. = 2500 монеток)

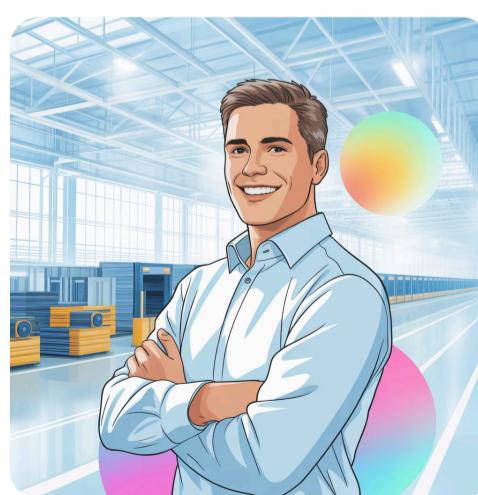
- 🚀 Предложение по улучшению: **1000**
- ✅ Отсутствие брака: **500**
- ⏰ Отсутствие опозданий: **200**

Ваши результаты — ваши бонусы! Подробности у руководителей.

Курс обмена: 10 монеток = 1 бел. руб. товарной стоимости

План
Выполнил план продаж (+500)
CRM
Корректно вел CRM (+100)
Клиенты
Привлек 4 новых клиента (+300)
Отзывы
Получил 3 отзыва (+300)

На примере **Ивана Петрова из Отдела продаж.**



## Итого: 1200 баллов за месяц!

Что составляет 120 бел. руб.

Иван не только выполнил задачи, но и превзошел ожидания, вознагражденный дополнительными баллами. Эти баллы он может потратить в корпоративном магазине на выбранные подарки или привилегии.

# Как начисляются баллы: гибкая система кошельков

За что можно получить баллы?

- 1 За выполнение прямых поручений руководителя**  
За выдающиеся рабочие заслуги, например, за участие в крупных и важных проектах или за выигранные тендераы (сделки).
- 2 За спортивные достижения**  
За участие в корпоративных спортивных мероприятиях.
- 3 За здоровый образ жизни**  
За поддержание здорового образа жизни.
- 4 За выслугу лет**  
Баллы начисляются автоматически через систему.
- 5 Приветственные баллы**  
Для новых сотрудников при входе в компанию.
- 6 За корпоративные праздники**  
Например, на День компании или Новый год.
- 7 За личные праздники**  
День рождения сотрудника.
- 8 За рефералы**  
Если сотрудник привёл в компанию друга.
- 9 За выполнение определённых задач**  
Конкретные достижения или активности (например, выполнение заданий в корпоративном "магазине" баллов).



Как начисляются баллы?

Автоматически

За выслугу лет.

Вручную (HR/Ответственные)

За спорт, проекты, заслуги, рефералы, праздничные начисления.

# Как начисляются баллы: гибкая система кошельков

Кошелек А: Благодарность и Признание \ Кошелек Б: Профессиональное Развитие



Благодарность коллег +10 баллов



Обучение и сертификация - 1000 баллов



Личные достижения +500 баллов.



Выполнение KPI +1500 баллов.



Наш гибкий конструктор правил позволяет вам самостоятельно задавать веса и условия начисления баллов

, идеально адаптируя систему под нужды вашей компании.

# Настройка и Управление

Мы гарантируем полную поддержку на всех этапах внедрения и эксплуатации. Наша команда поможет с настройкой каталога, интеграцией данных и обучением персонала. Это позволит вам сосредоточиться на главном – мотивации вашей команды.

- 1** Индивидуальная настройка каталога под ваши нужды.
- 2** Автоматизированное начисление баллов на основе KPI.
- 3** Детальная аналитика по активности сотрудников и расходу баллов.
- 4** Индивидуальная поддержка. Если не разберетесь, то у нас есть служба заботы о клиенте.



# Что получит Компания?

## Рост Лояльности

'Я САМ выбрал!' Сотрудники ценят такие подарки в 10 раз больше, что значительно повышает их приверженность компании.

## Взрыв Инициативы

Формируется четкая связь: "Мои Действия → Баллы → Мой Подарок", стимулируя проактивность и производительность.

## Эффективный Бюджет

Вы тратите средства ТОЛЬКО на то, что действительно мотивирует и востребовано сотрудниками. Система позволяет тестировать предпочтения.

## HR-Бренд Взлетает

Довольные сотрудники делятся своими впечатлениями, обеспечивая компании лучшую и самую искреннюю рекламу.

# Геймификация на каждом шагу

Геймификация превращает повседневные задачи в увлекательную игру, многократно повышая вовлеченность и продуктивность команды. Это эффективный инструмент для раскрытия потенциала, укрепления духа коллектива и оптимизации бюджета на мотивацию.

- Повышение мотивации:** Стимулирует активное участие и помогает достигать поставленных целей.
- Развитие навыков:** Способствует непрерывному обучению и развитию профессиональных компетенций.
- Укрепление командного духа:** Игровые элементы и соревнования сплачивают коллектив.
- Снижение текучести кадров:** Вовлеченные и мотивированные сотрудники дольше остаются в компании.

Наша платформа вознаграждает каждый шаг сотрудника, создавая динамичную и вдохновляющую рабочую среду.

The screenshot displays a comprehensive corporate gamification dashboard. At the top, a welcome message reads "Добро пожаловать, Иван!" followed by "IT отдел • Старший разработчик" and "Последний вход: сегодня в 09:15". The top right corner shows a blue bar with "Ваш уровень" and "Золотой" status indicators. Below the header, the dashboard is divided into several sections:

- Заработанные баллы:** Shows 2,100 points with a green dollar sign icon and a note "+150 за неделю".
- Баллы благодарности:** Shows 350 points with a red heart icon and a note "От коллег".
- Достижения:** A grid of eight achievement cards, each with an icon, name, description, and a "Заблокировано" button.
  - Первая покупка: Совершил первую покупку в магазине (达成)
  - Активный сотрудник: Заработали 1000+ баллов (达成)
  - Командный игрок: Получили 100+ баллов благодарности (达成)
  - Золотой статус: Достигли золотого уровня (达成)
  - Платиновый статус: Достигните платинового уровня (未开始)
  - Скоростной покупатель: Совершите 10 покупок за месяц (未开始)
  - Щедрый коллега: Отправьте 50 благодарностей (未开始)
  - Суперзвезда: Заработайте 10,000 баллов (未开始)
- Прогресс до следующего уровня:** Shows the path from "Золотой" to "Платиновый" with a progress bar and the note "Осталось: 2,550 баллов".
- Система мотивации:** Details on what earns points (Completion of projects, Teamwork, Innovations) and employee levels (Bronze, Silver, Gold, Platinum). It also highlights "Privilegii золотого уровня" (Gold level privileges) with a 25% discount note.
- Популярные товары:** A section showing popular products like "Наушники Sony" (1,500 баллов), "SPA сертификат" (1,200 баллов), and "Финес абонемент" (900 баллов), each with a "Подробнее" and "В корзину" button.
- История операций:** A table showing transaction history with columns: Дата (Date), Тип (Type), Сумма (Amount), Причина (Reason), and Баланс (Balance). Transactions include "Начисление" (+500), "Списание" (-200), "Благодарность" (+50), and "Начисление" (+300), resulting in a final balance of 2,100.

# Наши услуги поддержки: Менеджер по сопровождению и Отдел заботы

## Менеджер по сопровождению клиентов:

Ваш выделенный специалист, который обеспечит бесперебойную работу и максимальную эффективность системы на всех этапах:

- Полное ведение клиентов.
- Контроль исполнения заказов.
- Оперативные ответы на все запросы.
- Фиксация истории взаимодействий в CRM.
- Подготовка отчетов и аналитики.
- Координация внутренних процессов.
- Предотвращение ошибок и сбоев.

## Отдел заботы (Личный менеджер):

Ваш персональный помощник и эксперт, обеспечивающий стратегическое и техническое сопровождение:

- **Настройка и кастомизация:** Конфигурация правил начисления, адаптация каталога, интеграция систем.
- **Техническая поддержка 24/7:** Решение любых проблем сотрудников и HR.
- **Аналитика и отчетность:** Детальные отчеты по вовлеченности и оптимизации программы.
- **Стратегическое сопровождение:** Консультации, запуск акций, контроль бюджета.
- **Обучение:** HR и новых сотрудников.
- **Управление каталогом:** Добавление уникальных подарков и голосования.





# Тарифные планы и функционал

Выберите оптимальный тарифный план, соответствующий масштабу и потребностям вашей компании.

Функционал	Light	Pro	Enterprise
Количество пользователей	до 50	до 300	без ограничений
Управление каталогом	✓	✓	✓ + кастомизация
Онлайн-витрина (каталог)	✓	✓	✓
Обработка заказов	✓	✓	✓
Контроль лимитов (бюджета)	✓	✓	✓
Программа мотивации (баллы)	✓	✓	✓ + кастомные правила
Тех.Поддержка	✓	✓	✓
Обучение HR	✓	✓	✓
Настройка ролей и прав	✓	✓	✓
Опрос сотрудников	—	✓	✓
Индивидуальный дизайн	—	✓	✓
Личный менеджер (Отдел заботы)	—	✓	✓
Спец предложения, лимитированные товары	—	✓	✓
Аналитика	Рейтинг сотрудников	BI-аналитика	ROI-отчеты + кастомизация
Интеграция с 1C\ERP и др.	—	—	API
Стратегическое сопровождение	—	—	✓
Запуск акций и спецпроектов	—	—	✓
<b>Цена</b>	<b>от 370 р. / мес</b>	<b>от 1100 р. / мес</b>	<b>от 2 600 р. / мес</b>

Мы поможем вам выбрать план, который идеально подойдет для ваших задач и бюджета.

# Экономия



## Экономическое обоснование

Сравнение с затратами на HR и маркетинг

Предположим, на задачи по подаркам и мотивации уходит:

- 30% времени HR-специалиста или того кто его заменяет (с ЗП 2 000 бел. руб.) = 600 бел. руб.
- 20% времени маркетолога (с ЗП 3 000 бел. руб.) = 600 бел. руб.
- **Итого скрытые затраты: 1 200 бел. руб. в месяц** (без учета налогов и накладных расходов)

### Тариф Light – 370 бел. руб./мес.

(до 50 сотрудников)

**Для кого:** небольшие компании, стартапы

#### Что входит:

- Каталог 60 000+ товаров
- Авто- начисление баллов
- Базовая отчётность
- Онлайн поддержка

#### Если покупать по отдельности:

- Лицензия ПО: ~185 бел. руб.
- Каталог с логистикой: ~150 бел. руб.
- Администрирование: ~115 бел. руб.

**Итого: ~450 бел. руб.**

**Экономия: ~80 бел. руб./мес.**

### Тариф Pro – 1100 бел. руб./мес.

(до 300 сотрудников)

#### Дополнительно к Light:

- Персональный менеджер
- Кастомизация правил
- Интеграция с системами
- Расширенная аналитика

#### Если покупать по отдельности:

- Всё из Light: ~450 бел. руб.
- Персональный менеджер: ~550 бел. руб.
- Интеграция: ~370 бел. руб.
- Аналитика: ~300 бел. руб.

**Итого: ~1 670 бел. руб.**

**Экономия: ~570 бел. руб./мес.**

### Тариф Enterprise – от 2 600 бел. руб./мес.

#### Дополнительно к Pro:

- SLA 24/7
- Индивидуальные доработки
- HR-консалтинг
- Стратегическое сопровождение

#### Если покупать по отдельности:

- Всё из Pro: ~1700 бел. руб.
- Отдел заботы: ~1850 бел. руб.
- SLA 24/7: ~1115 бел. руб.
- HR-консалтинг: ~560 бел. руб.

**Итого: ~5 225 бел. руб.**

**Экономия: от 2 625 бел. руб./мес.**

# Экономия с каждым тарифом

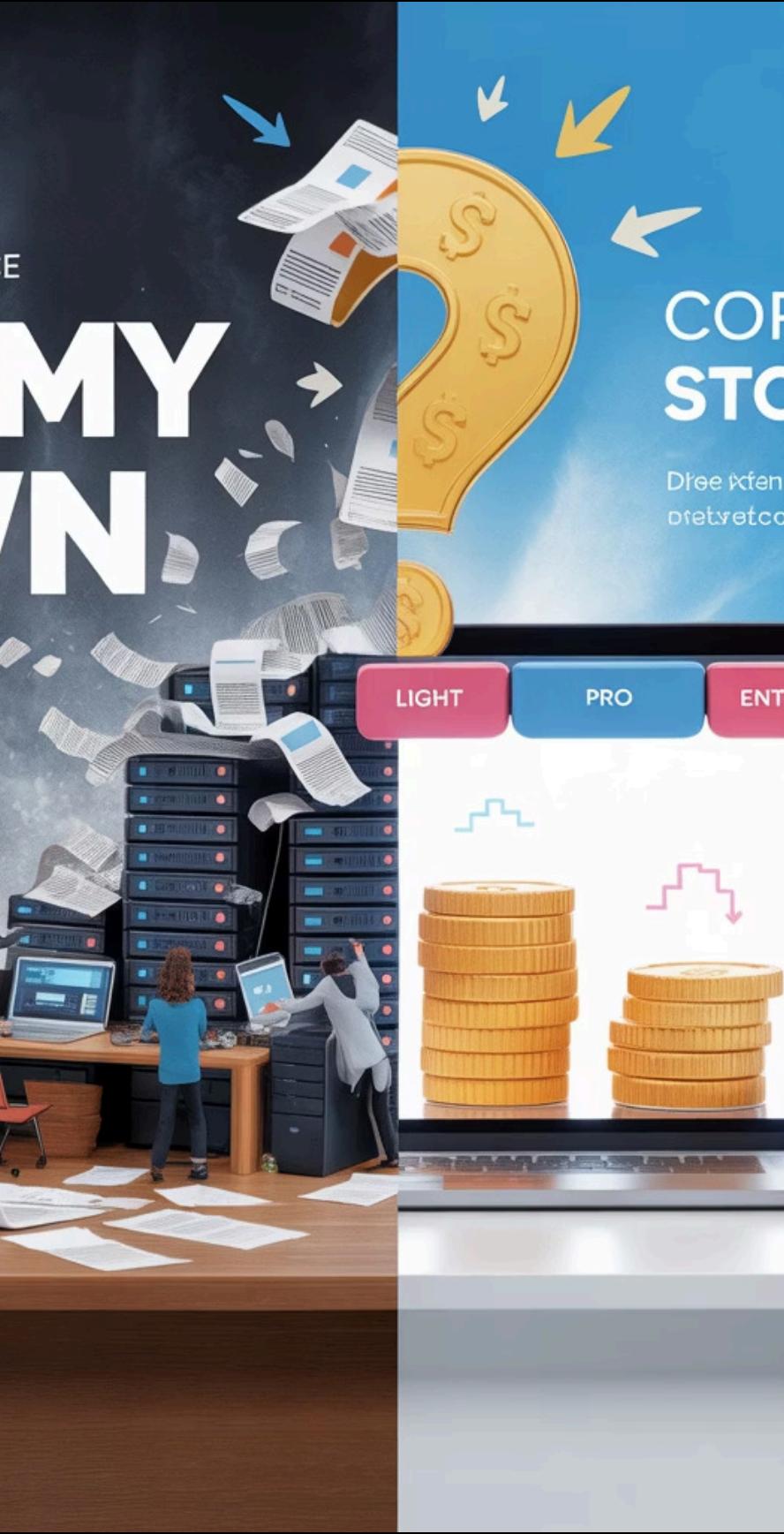
Сравнение наших тарифов с затратами на внутренние ресурсы

Тариф	Цена тарифа	Экономия в месяц	Экономия в год
Light (до 50 сотр.)	370 бел. руб.	80 бел. руб.	960 бел. руб.
Pro (до 300 сотр.)	1 100 бел. руб.	570 бел. руб.	6 840 бел. руб.
Enterprise (без ограничений)	от 2 600 бел. руб.	2625 бел. руб.	31 500р + Масштабируемость без найма

## Почему это выгодно

- Масштабируемость — один раз внедрили, система работает при росте компании
- Нет затрат на разработку — создание аналога обойдётся в 18 500–37 000 бел. руб.
- Повышение вовлечённости — программы лояльности снижают текучесть на 20–30%
- Экономия времени HR — автоматизация рутинных задач, аналитика в 1 клик



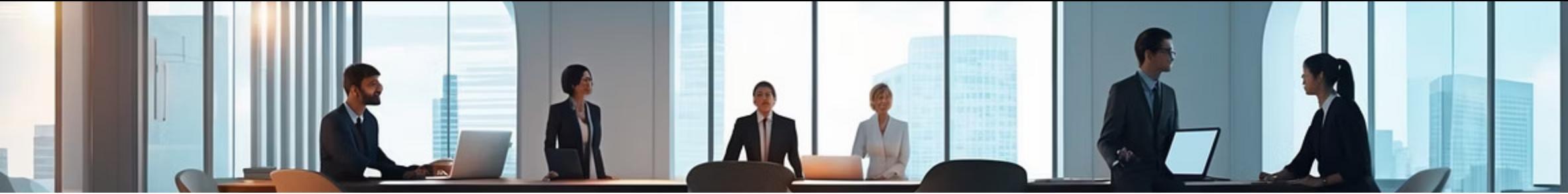


## Сравнение затрат: внутренняя служба vs корпоративный магазин

Параметр	Внутренняя служба	Light (370 бел. руб.)	Pro (1100 бел. руб.)	Enterprise (от 2 600 бел. руб.)
Команда	1 HR + 1 ассистент + ИТ-поддержка	Не требуется	Не требуется	Не требуется
ФОТ (зарплаты, налоги)	~ 4457–6685 бел. руб./мес.	0 бел. руб.	0 бел. руб.	0 бел. руб.
Разработка и поддержка ПО	от 18500 бел. руб. разово + 1857 бел. руб./мес.	Включено	Включено	Включено
Каталог подарков и логистика	~ 40–60 ч/мес. работы	Включено	Включено	Включено
Аналитика и отчёты	~ 20 ч/мес.	Включено	Включено	Включено
Интеграция с KPI/HR системами	Разработка от 7500 бел. руб.	Не входит	Включено	Включено
SLA и поддержка 24/7	Требует круглосуточной смены	Нет	Нет	Включено
<b>Общий ежемесячный бюджет</b>	<b>от 7428–11141 бел. руб.</b>	<b>370 бел. руб.</b>	<b>1100 бел. руб.</b>	<b>от 2 600 бел. руб.</b>

### Основные выводы:

- Деньги:** внедрение собственной системы в 7–10 раз дороже любого из наших тарифов
- Время:** в компании уходит 60–100 часов в месяц на администрирование — мы это автоматизируем
- Качество:** наша платформа отлажена, с готовым каталогом и интеграциями
- Масштабируемость:** наши тарифы масштабируются без найма новых людей



## Что еще вы получаете, кроме прямой экономии?



### Полная автоматизация

Исключены риски человеческой ошибки. Все процессы работают как часы.



### Готовая аналитика

Получайте отчеты для контроля бюджета и отслеживания KPI в один клик.



### Рост лояльности

Сотрудники получают подарки вовремя и без проблем, что напрямую влияет на их вовлеченность.



### Свободные руки HR и маркетинга

Ваши ключевые специалисты могут сфокусироваться на стратегических задачах, а не на рутине.

## ✓ Итог: Проще, выгоднее и эффективнее

Вы не просто экономите до 15 152 бел. руб. в год, но и получаете мощный инструмент для повышения лояльности команды, снимая нагрузку с ключевых отделов.

# Готовы к сотрудникам, которые ЛЮБЯТ свои награды?

Мы предлагаем **пилотный запуск** вашего корпоративного магазина всего за 7 дней\*. Это отличная возможность оценить восторг вашей команды и увидеть реальные результаты!

**Запишитесь на онлайн презентацию**

где мы покажем весь механизм в работе.

**+подарим вам механику начисления баллов.**

**+дадим подборку актуальных подарков**

с которых стоит начать, что актуально проверено пользуется спросом в этом сезоне

